

CONVENIO MULTILATERAL

DDJJ CM05

Desarrollo de un caso de aplicación práctica

Ciclo de Práctica Tributaria

23/04/2025

C.P. Matías Cápula

DDJJ CM05: Objetivos

Realizar un resumen del período fiscal en cuestión.

Determinar los coeficientes unificados
(en caso de aplicar el Régimen General del art. 2 CM)

El Régimen General es residual.
Primero hay que analizar si debo aplicar alguno de los Regímenes Especiales.

DDJJ CM05

Arbol de Navegación

- 202400 Original
 - Datos a Nivel País
 - Datos de Actividades
 - Datos de Exenciones
 - Resumen anual del Período Fiscal
 - Determinación del Coeficiente Unificado
 - Liquidación Anual
 - Datos del Firmante
 - Finalizar DDJJ

Generar Resumen Anual

Descargar modelo de archivo

CM05 - Resumen Anual del Período Fiscal

Planilla auxiliar para la carga de datos en el Formulario CM05 (DDJJ Anual de Convenio Multilateral)

Cargue los datos en esta planilla y úsela para importar los mismos en SIFERE WEB

Verifique las observaciones de cada columna, al pie de cada una de ellas

N° de CUIT:

Razón Social:

Período (Año):

Jurisdicción		Coeficiente	Base Imponible	Impuesto Liquidado	Retenciones	Percepciones	Saldo Final a Favor del Contribuyente
901	Ciudad Autónoma de Buenos Aires						
902	Buenos Aires						
903	Catamarca						

DDJJ CM05

Arbol de Navegación

- [-] 202400 Original
 - [-] Datos a Nivel País
 - Datos de Actividades
 - Datos de Exenciones
 - Resumen anual del Período Fiscal
 - Determinación del Coeficiente Unificado
 - [-] Liquidación Anual
 - Datos del Firmante
 - Finalizar DDJJ



▴ Carga de Planilla de Cálculo de Ingresos y Gastos

Seleccionar archivo

Sin archivos seleccionados

Procesar Archivo

Descargar modelo de archivo a importar

DDJJ CM05

CM05 - Detalle de ingresos y gastos				N° de CUIT:							
Planilla auxiliar para la carga de datos en el Formulario CM05 (DDJJ Anual de Convenio Multilateral)				Razón Social:							
Cargue los datos en esta planilla y úsela para importar los mismos en SIFERE WEB				Período (Año):							
Verifique las observaciones de cada columna, al pie de cada una de ellas											
Código	Tabulación	Descripción	NO COMPUTABLE	901 CABA	902 BS.AS.	903 CATAM	904 CORDOBA	905 CORRIEN	906 CHACO	907 CHUBUT	908 E. RIOS
1000	A	INGRESOS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1100	B	Ingresos por Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1101	C	Ventas Mayoristas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1102	C	Ventas Minoristas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1103	C	Ventas por corredores, comisionistas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1104	C	Ventas entre ausentes	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1105	C	Exportaciones	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1106	B	Ingresos por servicios	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1200	B	Otros Ingresos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1201	B	Intereses Plazo Fijo, caja de ahorros, etc	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1202	B	Intereses financieros	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1203	B	Ventas bienes de uso	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1204	B	Otros ingresos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1300	B	Ingresos por Regimenes Especiales	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1301	C	Art. 6	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1302	C	Art. 7	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1303	C	Art. 8	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1304	C	Art. 9	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1305	C	Art. 10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1306	C	Art. 11	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1307	C	Art. 12	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
1308	C	Art. 13	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2000	A	GASTOS	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2100	B	Compras	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

DETERMINACIÓN DE COEFICIENTES UNIFICADOS

Datos a considerar

Último balance cerrado en el
año calendario anterior

Estados contables en moneda constante = Ajustados por inflación

¿A partir de qué período debo
aplicarlos?

Primer anticipo = ENERO

Excepto cuando no fuera posible contar con la información. En ese caso, se utilizan los coeficientes del año anterior en los primeros tres meses del año y se hace el **ajuste de la base imponible** en el cuarto anticipo.

VENCIMIENTOS

DDJJ CM05

30/6/2025

Personas humanas y personas jurídicas (que no contaban con la información para enero) deben aplicar los nuevos coeficientes a partir de **ABRIL**.

DDJJ ABRIL/2025

15/5/2025 en adelante

CASO PRÁCTICO

Una Sociedad Anónima tiene su domicilio legal en C.A.B.A. y tiene las siguientes actividades:

- Venta al por mayor y al por menor de materiales eléctricos;
- Intermediación en la venta al por mayor de materiales eléctricos;
- Reparación de equipos de comunicación.

Cierra su ejercicio el **31/12** de cada año.

CASO PRÁCTICO

Tiene un local en **C.A.B.A.**, un depósito de mercaderías en la provincia de **Buenos Aires** y una **plataforma web** donde los clientes pueden consultar precios y gestionar órdenes de compra.

En función de acuerdos comerciales con otros proveedores, en la web también se pueden adquirir productos que no son de titularidad de la Sociedad.

La administración y sede del directorio es en el primer piso del local de ventas de C.A.B.A..

ESTADO DE RESULTADOS al 31/12/2024		
Ingresos		
Ingresos por Ventas	2.200.000.000	
Ingresos por Servicios	300.000.000	
Total Ingresos		2.500.000.000
Costo de Mercaderías Vendidas		-900.000.000
Resultado Bruto		1.600.000.000
Gastos de Administración	-160.000.000	
Gastos de Comercialización	-75.000.000	
Otros resultados financieros y por tenencia (incluye R.E.C.P.A.M.)	-88.000.000	
Otros ingresos y egresos	0	
Resultado antes del Imp. Gcias.		1.277.000.000
Impuesto a las Ganancias		-300.000.000
Resultado del ejercicio		977.000.000

RECOMENDACIONES PREVIAS

Encuadrar las actividades según el régimen aplicable

Venta al por mayor de materiales eléctricos	➡	Régimen General (art. 2)
Venta al por menor de materiales eléctricos	➡	Régimen General (art. 2)
Intermediación en la venta al por mayor de materiales eléctricos	➡	Régimen Especial (art. 11)
Reparación de equipos de comunicación	➡	Régimen General (art. 2)

RECOMENDACIONES PREVIAS

Analizar primero la estructura del negocio y los gastos del ente

¿Por qué?

Identificar la existencia de SUSTENTO TERRITORIAL

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

- 1) Venta al por mayor por \$800.000.000.- de materiales eléctricos a un cliente que tiene domicilio legal en la provincia de Buenos Aires. La operación fue concertada a través de un llamado telefónico al local de venta. El comprador le comentó que los bienes debían ser entregados en la sucursal que tienen en Salta. El flete corre por cuenta de la Sociedad.

¿Ingreso computable?

Destino final
SALTA

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito	
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta
1) Venta destino final Salta (con sustento territorial por el flete)	800.000.000		800.000.000			800.000.000

1) Alternativa: El comprador se hace cargo del flete.

No hay sustento territorial en
SALTA

Se asigna al local de venta (CABA).

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

- 2) Venta al por menor por \$90.000.000 de materiales eléctricos a un cliente con domicilio legal en Santa Fe y que tiene locales de venta en la provincia de Buenos Aires, Santa Fe y Entre Ríos.

En la orden de compra, se informa que los materiales serán vendidos en el local de la Provincia de Buenos Aires.

La mercadería es retirada del local con flete a cargo del comprador.

¿Ingreso computable?

Destino final
BUENOS AIRES

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito	
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta
2) Venta destino final PBA (con sustento territorial por el depósito)	90.000.000		90.000.000		90.000.000	

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

3) Venta al por mayor de una partida de materiales a un cliente con domicilio legal en la provincia de Chubut (donde tiene su único local de venta).

Por esta operación, la Sociedad recibió el pago de una comisión de \$50.000.000. Las mercaderías se encontraban en el depósito de otro proveedor (titular de los bienes) en Santa Fe.

El cliente efectuó la compra a través de la plataforma web y, con el objetivo de abaratar costos, se hizo cargo del traslado de los productos.

¿Ingreso computable?

Destino final
CHUBUT

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito	
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta
3) Comisión por venta destino final Chubut (con sustento territorial por plataforma web). Régimen Especial.	50.000.000	50.000.000				

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

- 4) Venta al por mayor por \$750.000.000 de materiales eléctricos a un cliente con domicilio legal en Mendoza.

Solicitó que la mercadería esté lista en el depósito de la Sociedad para ser retirada y llevada a una sucursal que tiene en Córdoba.

La compra fue gestionada por teléfono y el comprador comentó que llegaron a conocerlos a través de la publicidad que la Sociedad realizó en un diario local de Córdoba.

¿Ingreso computable?

Destino final
CÓRDOBA

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
4) Venta destino final Córdoba (con sustento territorial por publicidad).	750.000.000		750.000.000				750.000.000

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

5) Exportación de materiales eléctricos a la República Oriental del Uruguay por \$450.000.000.

La operación fue concertada desde el local de C.A.B.A..

¿Ingreso
computable?

No

Coeficientes de Ingresos				<i>Admin/Directorio/Local</i>	<i>Depósito</i>		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
5) Exportación a R.O.U.	450.000.000	450.000.000					

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

- 6) Venta al por menor por \$60.000.000 de materiales eléctricos a un cliente con domicilio legal en La Pampa, donde tiene su único local de venta.
La venta fue concertada por teléfono y el comprador retiró la mercadería desde el local con flete a su cargo.

¿Ingreso computable?

Destino final
LA PAMPA

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
6) Venta destino final La Pampa (sin sustento territorial)	60.000.000		60.000.000	60.000.000			

CÁLCULO COEFICIENTE DE INGRESOS

- 7) Reparación por \$300.000.000 de un equipo de comunicación que tenía instalado un cliente en su sucursal de Santa Fe. El equipo fue llevado al depósito de la Sociedad, donde se realizó el trabajo.

¿Ingreso computable?

Utilización económica SANTA FE

¿Tiene sustento territorial?

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
7) Reparación de equipo, con utilización económica en Santa Fe (sin sustento territorial).	300.000.000		300.000.000		300.000.000		

Coeficientes de Ingresos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
1) Venta destino final Salta (con sustento territorial por el flete)	800.000.000		800.000.000			800.000.000	
2) Venta destino final PBA (con sustento territorial por el depósito)	90.000.000		90.000.000		90.000.000		
3) Comisión por venta destino final Chubut (con sustento territorial por plataforma web). Régimen Especial.	50.000.000	50.000.000					
4) Venta destino final Córdoba (con sustento territorial por publicidad).	750.000.000		750.000.000				750.000.000
5) Exportación a R.O.U.	450.000.000	450.000.000					
6) Venta destino final La Pampa (sin sustento territorial)	60.000.000		60.000.000	60.000.000			
7) Reparación de equipo, con utilización económica en Santa Fe (sin sustento territorial).	300.000.000		300.000.000		300.000.000		
Totales	2.500.000.000	500.000.000	2.000.000.000	60.000.000	390.000.000	800.000.000	750.000.000
Coeficientes de Ingresos			1,0000	0,0300	0,1950	0,4000	0,3750

ESTADO DE RESULTADOS al 31/12/2024		
Ingresos		
Ingresos por Ventas	2.200.000.000	
Ingresos por Servicios	300.000.000	
Total Ingresos		2.500.000.000
Costo de Mercaderías Vendidas		-900.000.000
Resultado Bruto		1.600.000.000
Gastos de Administración	-160.000.000	
Gastos de Comercialización	-75.000.000	
Otros resultados financieros y por tenencia (incluye R.E.C.P.A.M.)	-88.000.000	
Otros ingresos y egresos	0	
Resultado antes del Imp. Gcias.		1.277.000.000
Impuesto a las Ganancias		-300.000.000
Resultado del ejercicio		977.000.000

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 1) Costo de mercaderías vendidas por \$900.000.000. Este importe incluye \$100.000.000 de sueldos de empleados directamente afectados a la venta y \$50.000.000 de cargas sociales.

El 70% está afectado al local de venta y el 30% al depósito.

El pago de los sueldos y cargas sociales se realiza desde la sede administrativa.

¿Gasto computable?

Costo de mercaderías vendidas no computable -
art. 3 inc. A

Sueldos y cargas sociales computable

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 1) Costo de mercaderías vendidas por \$900.000.000. Este importe incluye \$100.000.000 de sueldos de empleados directamente afectados a la venta y \$50.000.000 de cargas sociales.

El 70% está afectado al local de venta y el 30% al depósito.

El pago de los sueldos y cargas sociales se realiza desde la sede administrativa.

¿Vinculado con
ingresos computables?

No en su totalidad

Prorratio Específico Ventas

$$\begin{array}{l} \text{Prorratio Específico} \\ \text{Ventas} \end{array} = \frac{\text{Ingresos Computables}}{\text{Ingresos Totales}} = \frac{1.700.000}{2.200.000} = 77,27\%$$

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 1) Costo de mercaderías vendidas por \$900.000.000. Este importe incluye \$100.000.000 de sueldos de empleados directamente afectados a la venta y \$50.000.000 de cargas sociales.

El 70% está afectado al local de venta y el 30% al depósito.

El pago de los sueldos y cargas sociales se realiza desde la sede administrativa.

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
1) Costo mercaderías vendidas	750.000.000	750.000.000					
Sueldos ventas	100.000.000	22.727.273	77.272.727	54.090.909	23.181.818		
Cargas sociales ventas	50.000.000	11.363.636	38.636.364	27.045.455	11.590.909		

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

2) Sueldos de empleados de la administración por \$80.000.000 y cargas sociales por \$40.000.000.

¿Gasto computable?

Sí

¿Vinculado con
ingresos computables?

No en su totalidad

Prorratio General

$$\text{Prorratio General} = \frac{\text{Ingresos Computables}}{\text{Ingresos Totales}} = \frac{2.000.000}{2.500.000} = 80,00\%$$

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 2) Sueldos de empleados de la administración por \$80.000.000 y cargas sociales por \$40.000.000.

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
2) Sueldos administración	80.000.000	16.000.000	64.000.000	64.000.000			
Cargas sociales administración	40.000.000	8.000.000	32.000.000	32.000.000			

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

3) Honorarios al directorio de la Sociedad por \$40.000.000.

¿Gasto computable?

Sí, pero con límite – art. 3 inc. f)

¿Vinculado con
ingresos computables?

No en su totalidad

Prorratio General

Resultado contable x 1% \Rightarrow 977.000.000 x 1% \Rightarrow **9.770.000** *Corresponde aplicar el límite por ser inferior*

9.770.000 x 80% \Rightarrow **7.816.000** *Computable*

32.184.000 *No computable*

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

3) Honorarios al directorio de la Sociedad por \$40.000.000.

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
3) Honorarios al directorio	40.000.000	32.184.000	7.816.000	7.816.000			

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

4) Flete punto 1 por \$50.000.000. Las mercaderías estaban en el depósito.

- 1) *Venta al por mayor por \$800.000.000.- de materiales eléctricos a un cliente que tiene domicilio legal en la provincia de Buenos Aires. La operación fue concertada a través de un llamado telefónico al local de venta. El comprador le comentó que los bienes debían ser entregados en la sucursal que tienen en Salta.
El **flete** corre por cuenta de la Sociedad.*

¿Gasto computable?

Sí

¿Vinculado con
ingresos computables?

Sí

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

4) Flete punto 1 por \$50.000.000. Las mercaderías estaban en el depósito.

- 1) *Venta al por mayor por \$800.000.000.- a un cliente que tiene domicilio legal en la provincia de Buenos Aires. La operación fue concertada a través de un llamado telefónico al local de venta. El comprador le comentó que los bienes debían ser entregados en la sucursal que tienen en Salta. El **flete** fue abonado por la Sociedad.*

Criterio de atribución a jurisdicciones

50% origen – 50% destino

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
4) Flete	50.000.000		50.000.000		25.000.000	25.000.000	

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

5) Publicidad punto 4 por \$18.000.000.

4) *Venta al por mayor por \$750.000.000 de materiales eléctricos a un cliente con domicilio legal en Mendoza. Solicitó que la mercadería esté lista en el depósito de la Sociedad para ser retirada y llevada a una sucursal que tiene en Córdoba. La compra fue gestionada por teléfono y el comprador comentó que llegaron a conocerlos a través de la **publicidad** que la Sociedad realizó en un diario local de Córdoba.*

¿Gasto computable?

No, art. 3 inc. c)

¿Vinculado con ingresos computables?

Sí

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

5) Publicidad punto 4 por \$18.000.000.

- 4) *Venta al por mayor por \$750.000.000 de materiales eléctricos a un cliente con domicilio legal en Mendoza. Solicitó que la mercadería esté lista en el depósito de la Sociedad para ser retirada y llevada a una sucursal que tiene en Córdoba. La compra fue gestionada por teléfono y el comprador comentó que llegaron a conocerlos a través de la publicidad que la Sociedad realizó en un diario local de Córdoba.*

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
5) Publicidad	18.000.000	18.000.000					

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 6) Comisiones abonadas por \$7.000.000 a vendedores del local de venta de C.A.B.A. por las ventas minoristas en el mercado local.

¿Gasto computable?

¿Corresponde considerarlo dentro del Régimen Especial del art 11?



Las comisiones abonadas por ventas realizadas son computables

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

- 6) Comisiones abonadas por \$7.000.000 a vendedores del local de venta de C.A.B.A. por las ventas minoristas en el mercado local.

¿Vinculado con ingresos computables?

Sí (no intervienen en exportaciones ni en intermediación)

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
6) Comisiones abonadas	7.000.000		7.000.000	7.000.000			

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

7) Intereses abonados por un préstamo solicitado para hacer arreglos en el depósito por \$35.000.000.

¿Gasto computable?

No, art. 3 inc. e)

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
7) Intereses	35.000.000	35.000.000					

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

8) R.E.C.P.A.M. \$53.000.000.

¿Gasto computable?

No

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
8) R.E.C.P.A.M.	53.000.000	53.000.000					

CÁLCULO COEFICIENTE DE GASTOS

9) Impuesto a las Ganancias \$300.000.000.

¿Gasto computable?

No, art. 3 inc. d)

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
9) Impuesto a las Ganancias	300.000.000	300.000.000					

Coeficientes de Gastos				Admin/Directorio/Local	Depósito		
Conceptos	Totales	No Comp.	Computable	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba
1) Costo mercaderías vendidas	750.000.000	750.000.000					
Sueldos ventas	100.000.000	22.727.273	77.272.727	54.090.909	23.181.818		
Cargas sociales ventas	50.000.000	11.363.636	38.636.364	27.045.455	11.590.909		
2) Sueldos administración	80.000.000	16.000.000	64.000.000	64.000.000			
Cargas sociales administración	40.000.000	8.000.000	32.000.000	32.000.000			
3) Honorarios al directorio	40.000.000	32.184.000	7.816.000	7.816.000			
4) Flete	50.000.000		50.000.000		25.000.000	25.000.000	
5) Publicidad	18.000.000	18.000.000					
6) Comisiones abonadas	7.000.000		7.000.000	7.000.000			
7) Intereses	35.000.000	35.000.000					
8) R.E.C.P.A.M.	53.000.000	53.000.000					
9) Impuesto a las Ganancias	300.000.000	300.000.000					
Totales	1.523.000.000	1.246.274.909	276.725.091	191.952.364	59.772.727	25.000.000	-
Coeficientes de Gastos			1,0000	0,6937	0,2160	0,0903	-

CÁLCULO COEFICIENTES UNIFICADOS

Coeficiente de Ingresos

2



Coeficiente de Gastos

2

Conceptos	C.A.B.A.	Buenos Aires	Salta	Córdoba	Control
Coeficientes de Ingresos	0,0300	0,1950	0,4000	0,3750	1,0000
Coeficientes de Gastos	0,6937	0,2160	0,0903	-	1,0000
Coeficientes Unificados	0,3618	0,2055	0,2452	0,1875	1,0000

Coeficientes Unificados Determinados:

Jurisdicción	Fecha Inicio	Fecha Cese	Ingresos	Coeficiente Ingresos	Gastos	Coeficiente Gastos	Coeficiente Unificado
901 - CABA	01/01/1980		\$60.000.000,00	0.0300	\$191.952.363,64	0.6937	0.3618
902 - BUENOS AIRES	01/01/1980		\$390.000.000,00	0.1950	\$59.772.727,27	0.2160	0.2055
903 - CATAMARCA			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
904 - CORDOBA	01/01/1980		\$750.000.000,00	0.3750	\$0,00	0.0000	0.1875
905 - CORRIENTES			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
906 - CHACO			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
907 - CHUBUT			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
908 - ENTRE RIOS			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
909 - FORMOSA			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
910 - JUJUY			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
911 - LA PAMPA			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
912 - LA RIOJA			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
913 - MENDOZA			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
914 - MISIONES			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
915 - NEUQUEN			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
916 - RIO NEGRO			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
917 - SALTA	01/01/1980		\$800.000.000,00	0.4000	\$25.000.000,00	0.0903	0.2452
918 - SAN JUAN			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
919 - SAN LUIS			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
920 - SANTA CRUZ			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
921 - SANTA FE			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
922 - SANTIAGO DEL EST			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
923 - TIERRA DEL FUEGO			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000
924 - TUCUMAN			\$0,00	0.0000	\$0,00	0.0000	0.0000

¡MUCHAS GRACIAS!